



A melhor parceria para o seu negócio!



E-commerce

Aprenda a expandir seu
negócio além-fronteiras.

Dicas de como tornar seu e-commerce um
aliado de peso para o seu negócio.

Primeiros passos

Quem trabalha com vendas sabe da importância que é **criar um e-commerce**, afinal, essa é a possibilidade de **ampliar os horizontes para o seu negócio**.



Planeje seu negócio

Definir o seu capital inicial é de fundamental importância para iniciar o seu e-commerce. Para isso, **separe o valor destinado para o seu canal digital de vendas e divida-o por 12**, dessa forma, você saberá a quantia que precisará investir por mês ao longo do ano.

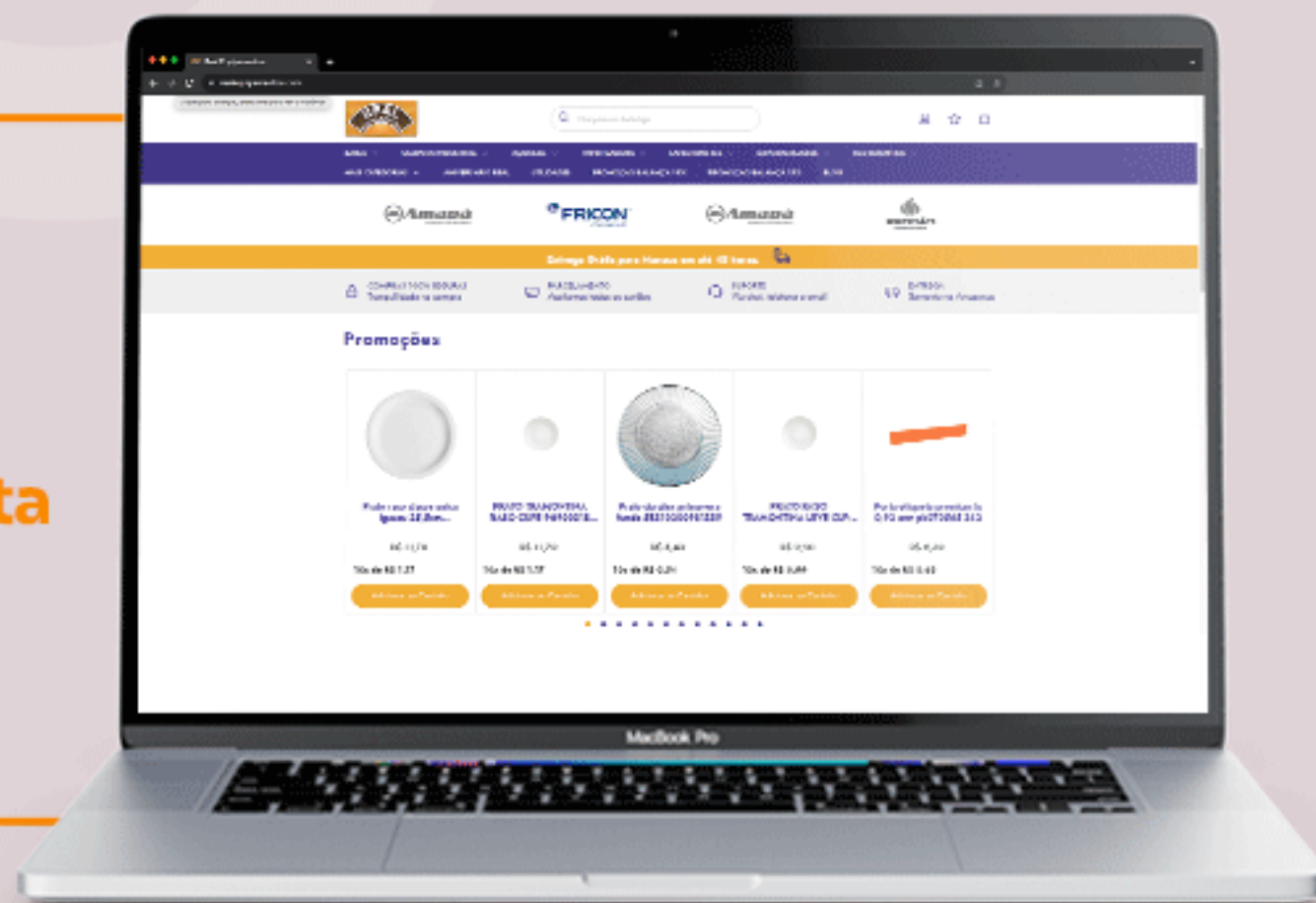
$$\frac{\text{(valor para canal digital)}}{12 \text{ meses do anos}} = \text{valor a ser investido por mês}$$

Nessa etapa, é aconselhável **considerar todas as despesas fixas** que terá com o negócio, como o aluguel do espaço para o funcionamento da loja e o pagamento de contas como água, luz, condomínio e outras.



Aposte numa boa plataforma de e-commerce

A plataforma é o coração do seu e-commerce, é nela que todas as funcionalidades do seu negócio estarão concentradas. Portanto, **invista numa plataforma completa** que ofereça praticidade e uma excelente experiência de compra para os seus clientes.



Certifique-se se a plataforma contém **ferramentas de SEO (Search Engine Optimization)**, para destacar a loja nos mecanismos de busca. **O layout precisa ser exclusivo e responsivo, adaptando-se aos diferentes tamanhos de tela**, afinal, muitos consumidores realizam as suas compras pelo smartphone ou tablet.



Oferecer segurança é primordial



Antes de pensar em vender, **pense em oferecer o máximo de segurança para os seus clientes**, afinal, quem vai comprar na sua loja virtual se houver um mínimo de risco de golpe ou a possibilidade de uso indevido dos seus dados pessoais?

Existem diversas ferramentas antifraude para e-commerce, desde a validação do código de segurança dos cartões de crédito até o rastreamento dos dispositivos de origem de cada compra.

Ofereça o máximo de segurança para o seu cliente, assim, nem ele e nem você correm o risco de prejuízos indesejados.



Livros que podem te ajudar!

01

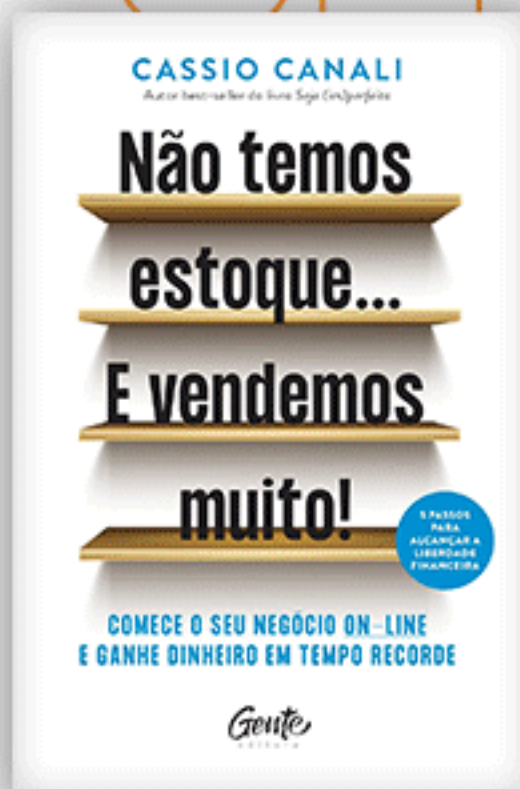


CRIE SEU MERCADO NO MUNDO DIGITAL:

Aprenda a viver de e-commerce com a estratégia que levou inúmeros negócios on-line a sair do zero e ultrapassar os R\$100 mil em vendas por mês

Autor: **Bruno de Oliveira.**

02



NÃO TEMOS ESTOQUE... E VENDEMOS MUITO!:

Comece o seu negócio online e ganhe dinheiro em tempo recorde

Autor: **Cássio Canalli**

03



ESTRATÉGIAS DE MARKETING DIGITAL E E-COMMERCE

Autora: **Sandra R. Turchi**

Na Real Equipamentos

você encontra tudo em utensílios, equipamentos e utilidades para você que está pronto para começar sua jornada empreendedora.



Acesse realequipamentos.com e garanta os produtos e equipamentos para o seu negócio começar com o pé direito!



A melhor parceria para o seu negócio!